

**SEBRAE**  
*Mais*  
SOLUÇÕES AVANÇADAS  
PARA PEQUENAS EMPRESAS

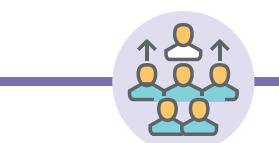
**FAÇA O CRESCIMENTO  
DA SUA EMPRESA  
SAIR DO PAPEL.**

**Confira a  
programação  
completa no site.**  
[www.ce.sebrae.com.br](http://www.ce.sebrae.com.br)

#### LICITAÇÃO E PREGÃO PARA INICIANTES

##### PROGRAMA

Licitação: conceito e sujeitos; competência para legislar; contratação direta; modalidades: concorrência, tomada de preços, convite, concurso, leilão. Do pregão presencial e eletrônico - histórico, objetivos, legislação aplicável, conceito de pregão presencial, procedimento do certame, classificação, recurso, cancelamento, sessão pública do pregão presencial, contrato administrativo. Do pregão eletrônico - origem; legislação aplicável; conceito e objetivos; provedor do sistema eletrônico; acompanhamento do sistema; semelhanças entre o tradicional e o eletrônico; inovações; procedimento do certame; recursos. Desconexão do sistema. Procedimento de licitação; licitações com MPE's; contratos administrativos; punições.



#### LIDERANÇA / GESTÃO DE PESSOAS

##### PÚBLICO-ALVO

Empresários, gestores, supervisores, líderes e potenciais empresários.



#### PARCELE SUA INSCRIÇÃO EM 5X SEM JUROS

##### FORMAS DE PAGAMENTO

À vista (dinheiro, cheque, Visa Eletron, Rede Shop), cartão de crédito (Visa, MasterCard, Hipercard, American Express).

Parcelamos em 5x sem juros nos cartões de crédito Visa e MasterCard e em 4x no Hipercard.

Regulamento

##### LIDERANÇA ASSERTIVA - APPLICANDO FERRAMENTAS DE COACHING

##### PROGRAMA

Perfil do líder assertivo; mudança de paradigma: nova perspectiva de liderança; competências de coaching na liderança; reconhecimento e comunicação efetiva; relacionamento e clima organizacional; motivação e feedback; uso dos recursos internos para superação dos desafios; o coaching e suas aplicações (desenvolvendo habilidades de coach).

##### ADMINISTRAÇÃO DE CONFLITOS

##### PROGRAMA

As relações humanas: emoções, limites e diferenças; o conflito: o que é; como diagnosticar o grupo; na solução de conflitos, enquanto equipe, estereótipos; campo tenso x campo relaxado; conflitos individuais e nas inter-relações; lidando com os conflitos; revendo o papel individual em grupo.

##### DESENVOLVIMENTO PESSOAL

##### PÚBLICO-ALVO

Empresários, gestores e potenciais empresários interessados em desenvolver e aprimorar competências profissionais e pessoais.

#### CENTRAL DE RELACIONAMENTO SEBRAE

0800.570.0800  
[www.ce.sebrae.com.br](http://www.ce.sebrae.com.br)  
Av. Monsenhor Tabosa, 777  
Praia de Iracema



# CURSOS SEBRAE

Capacite seus colaboradores  
com quem, há mais de 40 anos,  
faz isso com sucesso.



## PROGRAMAÇÃO OUTUBRO/2016

0800 570 0800 / [www.ce.sebrae.com.br](http://www.ce.sebrae.com.br)



